**Ajustes passados pelo Sergio – 05/08/2009**

1 – Na consulta de cliente pode ser empresa (pessoa jurídica) ou pessoa física ou fornecedor. A busca deve permitir buscar pessoa física, dentro de um cliente PJ ou uma pessoa física cliente.

2 – Fazer a janela de registro de atividade mais larga.

**3 – Selecionar produtos ao cadastrar um negócio? Não acho que tenha sentido agora. (Tirar essa opção e colocar valor provável.)**

**4 – Ter possibilidade de cadastrar uma atividade relacionada ao negócio indeterminado, ou seja, nenhum negócio.**

5 – Quando acabei de cadastrar um negócio a tela deverá ser limpa e não os dados lá mantidos como está.

6 – As mesmas consultas hoje no CRM – Consultar Clientes – email e etc. Deverão ser mantidos.

7 – Potencial do Cliente (Cliente) deverá ser mantido.

8 – Consultar comunicação para qualquer pessoa, PJ ou PF. (Mudar campos empresa para empresa/pessoa)

9 – Trocar nome de Negocio para Negocio/Assunto.

10 – Consulta sintética de clientes.

**11 – Não associar venda ao fechar negócio.**

12 – Manter atividade do concorrente (Voltar com todas as opções de concorrente).

13 – Manter sintética de atividades.

14 – Anexar arquivos a negócio.